

Stellenbeschreibung Vertriebsingenieur

Wir sind ein traditionsreiches, mittelständisches Unternehmen mit zwei modernen Werken im Bereich Mehrkomponentenspritzguss, Baugruppenmontage und Formenbau. Bei unseren Kunden u. a. aus den Bereichen Automotive, Hausgeräte- und Elektroindustrie sowie der medizintechnischen Industrie sind wir als flexibler und innovativer Spezialist für maßgeschneiderte und technisch anspruchsvolle Lösungen renommiert.

Wir haben ehrgeizige Ziele und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen erfahrenen

Vertriebsingenieur m/w

In dieser Position sind Sie verantwortlich für eine hohe Zufriedenheit unserer Bestandskunden, für einen regelmäßigen Auftragseingang gemäß Zielvorgabe und die Projektergebnisse (Übereinstimmung von Vor- und Nachkalkulation). Weiterhin tragen Sie die Verantwortung für die Durchführung des gesamten Angebotsprozesses sowie die Gesamtprojektleitung bis zur E.

Gemeinsam mit der Geschäftsleitung definieren Sie Märkte und Technologien, in denen wir mit unseren Produkten erfolgreich tätig sein wollen und geben hierfür Anregungen und Impulse aus dem Markt.

Ihre Aufgabenschwerpunkte sind:

- Fachkompetente Beratung und Betreuung unserer Bestandskunden und Erarbeiten von Lösungskonzepten
- Analyse von Kundenanforderungen, möglichen neuen Betätigungsfeldern (Märkte, Produkte, Kunden etc.) sowie neuen Technologien und deren Marktpotenzial
- Kalkulieren und Erstellen von überzeugenden Angeboten incl. Präsentation beim Kunden, Angebotsverfolgung und Vertragsverhandlungen
- Kundenbetreuung während der Projektphase und Führung des internen Projektteams bis zur Übergabe an die Serienfertigung
- Nachkalkulation und ggf. Durchführung von Maßnahmen zur Ergebnisverbesserung
- Abstimmung von Auftragsakquisition und freien Kapazitäten

Ihr Profil:

Wir suchen eine gewinnende und kommunikative abschlussstarke Persönlichkeit mit Überzeugungsfähigkeit und sicheren Umgangsformen sowie mit Durchsetzungs- und Moderationsfähigkeit und erwarten von Ihnen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium als Dipl.-Ing. (FH) der Fachrichtungen Maschinenbau oder Kunststofftechnik oder eine vergleichbare Qualifikation mit guten Kenntnissen des Formenbaus und der Konstruktion von Formen
- Fundierte Kenntnisse über Kunststoffe und ihre spritzgießtechnische Verarbeitung
- Kaufmännische Zusatzausbildung oder entsprechende Berufserfahrung von Vorteil
- Mindestens 5 Jahre Projekt- und Vertriebserfahrung
- Ausgeprägte Kundenorientierung und die Sensibilität, Kundenbedürfnisse zu erkennen und in Produktlösungen umzuwandeln
- Kontaktfreude und Kommunikationsfähigkeit, hohe Belastbarkeit
- Zuverlässigkeit, Kreativität und Flexibilität sowie einwandfreie Umgangsformen
- Gutes Englisch in Wort und Schrift und anwendungssichere EDV-Kenntnisse (MS-Office)

Sie wollen sich den Herausforderungen der Zukunft stellen und mit persönlichem Engagement Teil unseres Teams werden? Dann sollten wir uns kennen lernen. Senden Sie bitte ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen per E-Mail an:

Veeseer Plastic-Werk GmbH & Co. KG

z. Hd. Stefanie Böhm
Haidelmoosweg 23-25
D - 78467 Konstanz

fon: +49 (0)171 2070642

Mail: mail@stefanieboehm.de